

# Votre chaîne d'approvisionnement pour la distribution de grossiste **est-elle parée à tout ?**





Les distributeurs grossistes sont pris en étau entre les fabricants et leurs clients: en faisant face à des menaces compétitives, en développant les UDS et en développant le e-commerce.

distributeurs grossistes

**/ Incertitude de la demande et inventaire à faible turnover.**

Par nature, les distributeurs offrent une vaste sélection de produits, et avec des consommateurs à la recherche de davantage de choix, cela signifie un accroissement des UDS et un pourcentage plus élevé des produits à faible turnover par rapport aux autres secteurs. Les applications de chaîne d'approvisionnement traditionnel ne sont pas conçues pour une demande à forte variabilité : ainsi, les équilibres élémentaires et les niveaux de service sont déséquilibrés, ce qui mène à des ruptures de stocks et à des coûts, du gaspillage et une obsolescence excessifs.

**/ Une compétition féroce et des attentes de plus en plus élevées sur les services.**

Les clients des distributeurs aiment avoir accès à une vaste sélection d'inventaire en stock – prêt à être expédié. Si vous n'en avez pas, vos clients ne vont pas attendre – ils iront trouver leurs produits ailleurs. Et avec la croissance continue des canaux d'e-commerce, le risque de perte en ventes est croissant. Afin de réduire le risque des ruptures de stock et des ventes perdues, la plupart des distributeurs recourent à un excès d'inventaire.

**/ Variabilité fournisseur inévitable.** En tant que distributeur, vous reposez fortement sur les fournisseurs pour obtenir les bons produits lorsque vous en avez besoin. Les fournisseurs sont divers et en particulier au cours des périodes distributives, l'approvisionnement est restreint ou incertain, et il s'avère difficile d'avoir une collaboration et une visibilité sur le plan pour évaluer les impacts sur les délais de livraison.

**/ La complexité des introductions d'un nouveau produit et de la gestion du cycle de vie.**

Les prévisions sur un nouveau produit et autres types d'expansion de marché sont essentielles pour le succès, mais aussi incroyablement complexes à cause d'un manque de données historiques, des variations sur les UDS existantes, des cycles de vie raccourcis des produits, et de l'expansion en différentes catégories de produits à travers de nouveaux fournisseurs. Avoir une fausse prévision donne lieu à des surplus de stocks ou à des étagères vides et des ventes perdues.

---

The wholesale distribution  
Le secteur de la distribution grossiste à des ventes annuelles d'environ sept trillions de dollars et le secteur de la distribution grossiste américaine inclut environ 330 000 entreprises.<sup>1</sup>

---

Les entreprises de distribution de cette nature font confiance à ToolsGroup

ToolsGroup permet aux distributeurs grossistes d'accomplir leurs objectifs de niveau de service tout en optimisant leur inventaire, indépendamment de la complexité de leur chaîne d'approvisionnement ou des variations dans la demande. De cette manière, ils sont prêts à tout.



Améliorer l'inventaire et le niveau de performance de service

Avec une proportion accrue des UDS à faible turnover par rapport aux autres secteurs, les grossistes luttent pour prévoir efficacement une demande intermittente, ce qui résulte en une mauvaise santé des inventaires et en des coûts excessifs. Les niveaux de service élevé sont essentiels, mais maintenir un capital et des coûts élevés pour un excès d'inventaire réduit des marges déjà réduites et accroît le risque d'obsolescence. Sans un système de planification adéquat, les grossistes doivent porter toute leur attention sur l'approvisionnement avec une pensée à court terme au détriment de l'optimisation d'inventaire, du service sur base d'analyses et de la planification des ventes des opérations (S&OP).

### Les solutions ToolsGroup aident les distributeurs grossistes :



Amélioration de la position et de la santé de l'inventaire



Amélioration des taux de remplissage de commandes pour générer des revenus

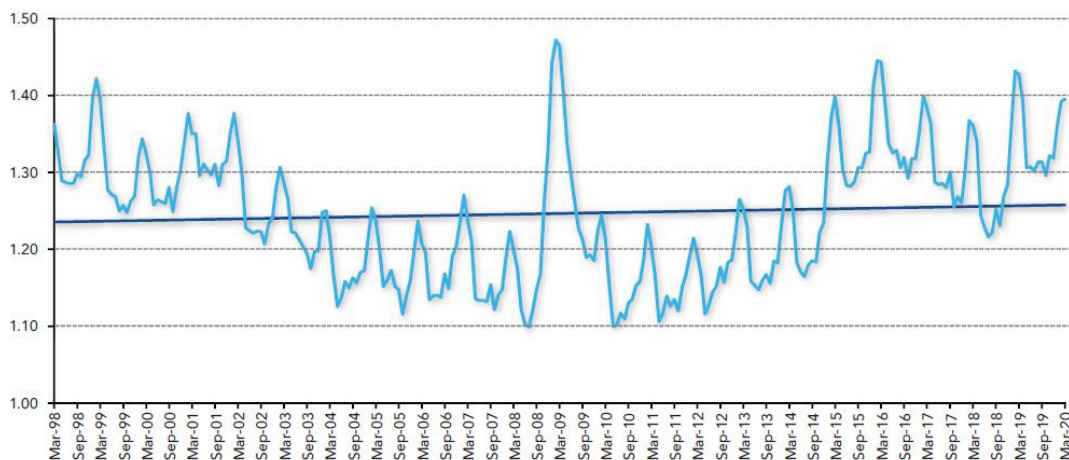


Prise en compte de la variabilité du délai de livraison fournisseur pour des décisions d'achat plus intelligentes



## Élever les niveaux d'inventaire dans la distribution en gros

Ratio Inventaire/Ventes depuis 2004



Les niveaux d'inventaire des grossistes ont graduellement augmenté au cours des 10 dernières années, parallèlement à celui des attentes de niveau de service. Source : MDM 2020 Economic Benchmarks for Wholesale Distribution

### Our Wholesale Distribution Customers Commonly Achieve:



**10-30%**

À une réduction de 10 à 30 % de leur inventaire ainsi qu'à un renouvellement accru de leur inventaire



**95-99%**

Des niveaux de service entre 95 et 99 % (taux de remplissage commande)



**50-90%**

Une réduction de 50 à 90 % de la charge de travail du planificateur grâce à une automatisation en machine learning



## Distribution de gros : Voilà à quoi ressemble le fait d'être préparé à tout

Les chaînes d'approvisionnement intensive de la distribution sont caractérisées par des réseaux de distribution sur plusieurs niveaux avec de gros UDS et une demande intermittente. Les solutions de planification traditionnelle de la chaîne d'approvisionnement ne répondent pas aux problèmes de la « longue traîne », il est donc particulièrement difficile de maintenir des niveaux de service élevés à travers des canaux différenciés. ToolsGroup Service Optimizer 99+ (SO99+) résout ce problème de planification de la distribution grâce à une capacité exceptionnelle de prévision de la demande intermittente et d'optimisation d'un inventaire sur plusieurs échelons.



**Prévoir précisément les produits avec une demande intermittente**



**Planifier à travers un réseau de distribution multi-échelons étendu**



**Prévoir un plan pour comprendre l'impact de la planification et des décisions sur l'inventaire et les marges**



**Identifier le bon équilibre de stock pour harmoniser le service et l'investissement en inventaire**



**Prendre en compte la variabilité du temps de livraison du fournisseur est effectuée des décisions d'achat plus intelligente pour réduire le risque sur les niveaux de service**



**Être prêt pour des lancements de nouveaux produits à succès sans excès d'inventaire et de démarque**

---

Un nombre croissant de distributeurs applique des analyses avancées sur leurs actifs les plus précieux – leur inventaire – en gérant plus efficacement l'équilibre entre les niveaux de service et les niveaux/les emplacements des stocks. – Deloitte<sup>2</sup>

---

ToolsGroup aborde la planification de la chaîne d'approvisionnement par une approche fondamentalement différente



**/ Planification dirigée par le service.** Le logiciel de planification SO99+ axé sur le service automatise et optimise les tâches de planification de la chaîne d'approvisionnement pour satisfaire aux niveaux de services ciblés. Nous calculons les plans optimaux en orchestre en toutes vos variables de planification par l'usage d'algorithmes avancés et de technologie de machine learning. Vous spécifiez le niveau de service, puis vous détendez en sachant que vous allez atteindre les niveaux de service que vos clients attendent à moindre coût.

**/ La révolution du machine learning dans la planification de la chaîne d'approvisionnement.**

Notre moteur de machine learning innovant a été spécialement conçu pour la planification de la chaîne d'approvisionnement, et particulièrement pour accroître la prévision de la demande. Au sein de notre moteur de machine learning, nous incorporons une technologie de deep learning qui permet à nos modèles « d'apprendre » à partir de données existantes et d'identifier précisément les tendances futures de la demande. Elles tirent parti des connaissances, de l'expérience et des compétences des planificateurs et d'autres experts de manière extrêmement efficace, en travaillant comme un assistant intelligent qui les aide à réaliser leurs tâches de manière bien plus efficace.

**/ La prévision probabiliste.** Notre méthode de prévision probabiliste incorpore une modélisation incertaine à travers une gamme de fonctions de planification de la chaîne d'approvisionnement, depuis la prévision des demandes jusqu'à la planification/réapprovisionnement de l'inventaire. Elle offre une nouvelle approche dans laquelle la variabilité de la chaîne d'approvisionnement est intégralement modelée au sein des fonctions de planification et d'optimisation, à travers la chaîne d'approvisionnement de bout en bout. En outre, la modélisation d'incertitude offre la possibilité de gérer les schémas de demandes intermittentes ou de « longue traîne » qui deviennent plus fréquents à cause de la prolifération des pièces détachées et des cycles de réapprovisionnement rapide.

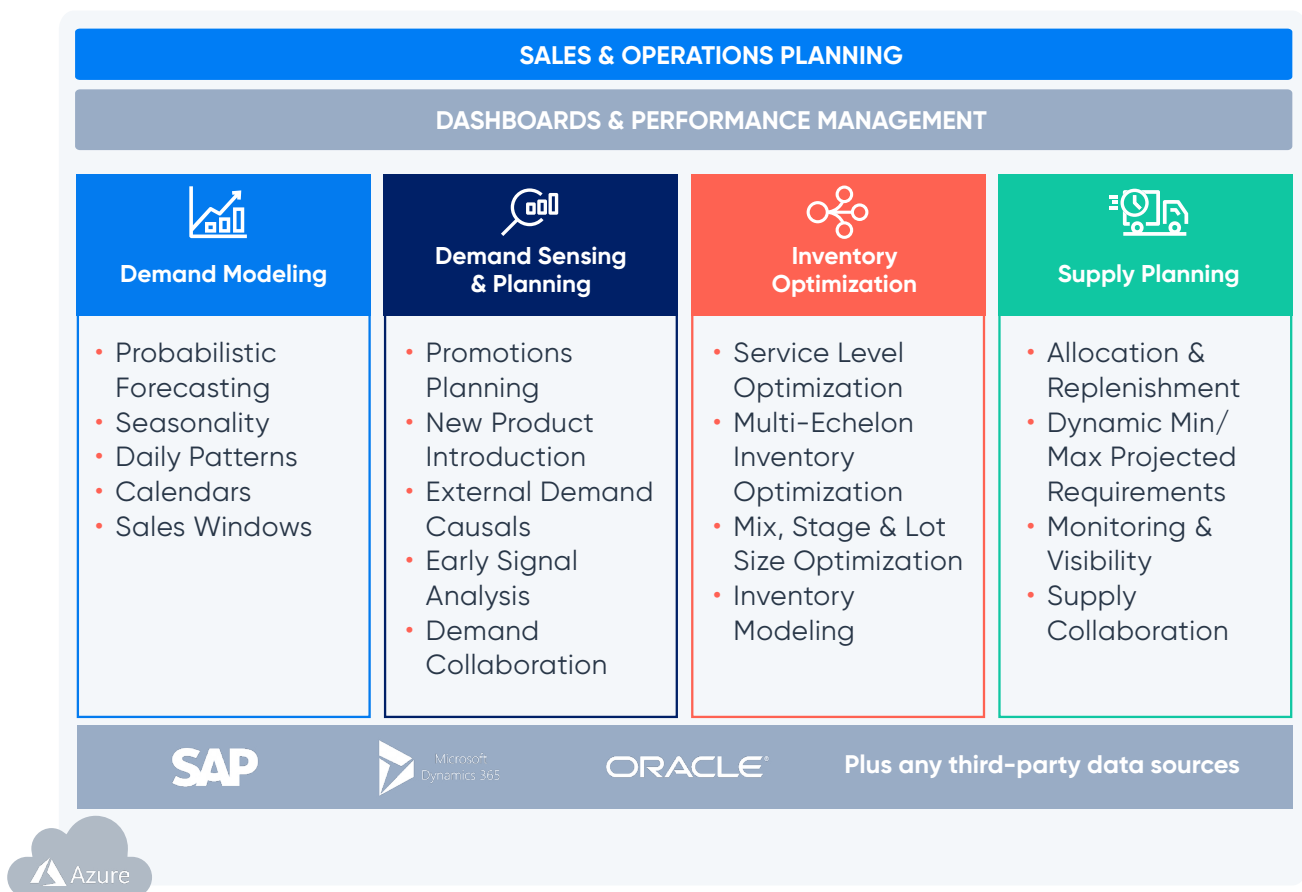
**/ Un modèle unifié unique pour une planification de bout en bout.** SO99+ est conçu depuis le départ comme modèle unifié unique pour un processus de planification

de bout en bout. Toutes nos solutions sont développées à partir du même modèle détaillé de demande et d'approvisionnement. Plutôt qu'avoir été rassemblées et habillées pour avoir la même apparence, nos solutions sont toutes issues du même ADN. Le résultat net donne un process de bout en bout qui minimise l'effet coup de fouet, se déploie facilement, et donne un aperçu profond sur les signaux de demandes, les comportements d'inventaire et la volatilité de la chaîne d'approvisionnement.

**/ Une solution hautement automatisée est synonyme de plus de productivité pour vos planificateurs.**

Notre logiciel fortement automatisé assure que vos planificateurs puissent être plus productifs sur le plan stratégique au lieu de passer leur temps à éteindre les incendies. Plutôt qu'un outil de support décisionnel principalement basé sur l'aspect manuel, SO99+ est une solution à laquelle les planificateurs peuvent déléguer la plus grande partie du travail grossier tel que l'exploitation des chiffres et la manipulation des données. Le résultat est une amélioration drastique de la productivité ainsi qu'une valeur ajoutée sur le travail du planificateur.

## Les solutions de planification de la chaîne d'approvisionnement pour la distribution de gros





## Aptitude et promptitude grâce à notre solution de planification clé en main



With tight margins, timelines, and budgets, we know wholesale distributors don't have time to wait for six to eight months to improve planning results. With implementations as short as three months, you'll deliver significant business value in a fraction of the time of traditional deployments.

**Try our tools to help you build a powerful business case for service-driven planning:**

### // Online Benefit Calculator

Vous avez 10 minutes ? Essayez notre évaluation de profit en ligne pour une estimation rapide et précise de votre opportunité de planification de chaîne d'approvisionnement dans le domaine des revenus, du profit net, de la réduction d'inventaire et du coût de maintien de l'inventaire.

**Essayer le calculateur de bénéfices**

<sup>(1)</sup><https://allenaustin.com/blog/todays-challenges-facing-wholesale-distributors/>

<sup>(2)</sup><https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/us/Documents/consumer-business/us-cb-wholesale-distribution-disrupted.pdf>

© 2020 ToolsGroup. All rights reserved.

**toolsgroup.com**