

SÍNTOMAS COMUNES DEL USO DE MÉTODOS OBSOLETOS PARA LA PREVISIÓN Y PLANIFICACIÓN DEL INVENTARIO

Analice cuántos de estos síntomas "sufre" y descubra el remedio para una estrategia de planificación más eficiente (y saludable).



1

El stock de productos de baja rotación no es proporcional a las ventas

Muchos sistemas consideran que la demanda intermitente es imprevisible. Estos sistemas no son válidos ya que no tienen en cuenta todos los detalles de la demanda para cada referencia, dando como resultado niveles de stock incorrectos.



Su remedio: Gestione de forma fiable y sin esfuerzo la demanda intermitente con un forecast probabilístico. Este método le permitirá posicionar de una forma más eficiente sus inventarios (incluso en aquellas referencias más difíciles de predecir), mejorando su posición respecto a su competencia.

2

Obsolescencia de producto e inventario

En la industria de procesos y en el sector del food & beverage, los stocks pueden perder valor como resultado de la obsolescencia. Por otro lado, en las industrias discretas se aplican grandes descuentos para liquidar el stock de los artículos cuando se lanzan nuevos modelos al mercado.



Su remedio: Sistemas de optimización de inventario de última generación, que definen un mix óptimo de stock teniendo en cuenta la vida útil del producto para maximizar su frescura y minimizar el riesgo de obsolescencia.

3

Proceso de planificación y previsión end-to-end demasiado manual

Después de una semana de ajustes en los números, su forecast sigue estando mal. Y aún necesita más semanas para comparar el forecast con la capacidad de producción de sus plantas y realizar pedidos a fábrica.



Su remedio: Un sistema automatizado, mejorado con Machine Learning, liberará a sus planificadores de tareas sin valor añadido, por lo que podrán dedicar ese tiempo a aportar más valor al negocio. Monitoree su previsión, inventario y pedidos en un ciclo de retroalimentación continua.

4

Costes de expedición elevadísimos

Cuando los planificadores no pueden calcular forecasts fiables en un elevado número de combinaciones de SKUs, sobredimensionan los stocks para poder dar respuesta a la demanda errática de la long tail. Esto lleva a costes de envío adicionales e inventario excesivo y obsoleto.



Su remedio: El forecast probabilístico le brinda una visión más clara de la variabilidad de la demanda para que pueda predecir con mayor precisión su demanda. Con este sistema, obtendrá un desglose detallado de su stock objetivo, stock de seguridad y niveles de servicio recomendados.

5

Stocks no adecuados a las promociones

Cuando no se disponen de métodos para predecir con precisión el rendimiento de una promoción, se arriesga a quedarse sin producto antes de tiempo o a sobre-stockarse en exceso, lo que le obligará a realizar grandes descuentos con los que no contaba.



Su remedio: Soluciones con funcionalidades de planificación promocional que combinen métodos de forecast probabilístico con Machine Learning. Analice los datos históricos disponibles para identificar características comunes a los eventos promocionales e identifique su impacto en las ventas.

+ Pase a una estrategia más saludable de planificación de su supply chain

La última tecnología en previsión de demanda y planificación de inventario le permitirá llevar a cabo un proceso de planificación más saludable (y eficiente), reportándole ahorros constantes, mejores decisiones y clientes más satisfechos.

