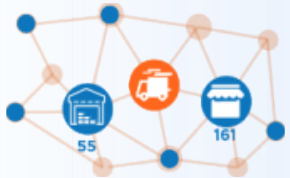


WIE LENNOX DIE SUPPLY CHAIN IN EINEM LAUFEDEN NETZWERK BEHERRSC



CHALLENGES

TOOLSGROUP SOLUTION



Weg von einem nationalen Lagermodell zu einem Hub-and-Spoke-Modell mit 55 Versand- und 161 Verkaufs-Standorten

Ein 250% iger Anstieg bei den physischen Standorten



450.000 SKU-Standorte mit Ersatzteilen und Fertigwaren



Hohe produktverfügbarkeit; einige kunden benötigen lieferungen am gleichen tag



Ausgleich zwischen service-level and lagerkosten



umschlag des lager-bestandes um 25% gesteigert



Service-level gesteigert: Um 16%



Sehr variable und unabhängige



Sehr saisonale nachfrage



Einführung vieler neuer produkte



Simuliert änderungen im netzwerk



Modelliert durch maschinelles lernen zuverlässig sowohl saisonalität als auch variable nachfragemuster



Vertrieb gesteigert: Um 50%



Marktanteil positiv gewachsen