

## NOTA DE PRENSA

*ToolsGroup propone al sector de ferretería y bricolaje atractivas oportunidades en tiempos de crisis*

### **ToolsGroup le ayuda a transformar inventario en cash**

**Barcelona, 28 enero 2009. ToolsGroup**, líder mundial en tecnología de Optimización del Inventario, lanza para el sector de ferretería y bricolaje **una amplia e interesante oferta de servicios para ayudar a las empresas a obtener recursos financieros de manera rápida y segura.**

El sector está caracterizado por portafolios de productos muy amplios, referencias de baja y de muy baja rotación, aumento de los plazos de entrega y retrasos en los aprovisionamientos que llegan desde China... y con el añadido reciente de la caída de las ventas por la crisis actual. Todo ello hace que la correcta gestión del inventario y del nivel de servicio sean críticos en los tiempos actuales.

En este contexto, ToolsGroup pone a disposición de sus clientes el **Servicio ARI (Ajuste Rápido de Inventario)**. Se trata de un servicio cuyo objetivo es reconfigurar rápidamente el mix de inventario en los almacenes, de manera que el cliente reduce el stock de las referencias que están sobre-estocadas y aumenta al mismo tiempo el Nivel de Servicio. Se trata de un Servicio para transformar "inventario en cash" mejorando la disponibilidad de tesorería y el EBIDTA de manera simultánea.

Además, ToolsGroup ofrece igualmente un amplio abanico de posibilidades para beneficiarse de la solución de Optimización de Inventarios para que el cliente pueda seguir obteniendo a lo largo del tiempo los beneficios logrados con el servicio ARI. Las mejoras que se obtienen tienen un impacto claro en los resultados económicos:

- Reducción del inmovilizado en stock.
- Mejora del nivel de servicio.
- Reducción de costes de tratamientos de las urgencias, derivadas de la no disponibilidad de producto

ToolsGroup cuenta con clientes en este sector como son ABM, Amara, Bellota Herramientas, Corporación Patricio Echeverría, Fischer, Fluidra, Gallego Vilar, Hettich Iberia, Home Depot, Krafft, Nireo Corporación o Saloni Cerámica. En todos los casos, esos clientes han conseguido mejoras significativas en el inventario y el servicio.

---

#### ToolsGroup Spain

## **Sobre ToolsGroup**

**ToolsGroup** está presente en el mercado español desde hace más de 15 años y continúa aumentando su cartera de clientes. Actualmente, es el proveedor líder en soluciones de optimización del binomio stock-servicio, contando entre sus **más de 40 clientes en España** con empresas líderes en sus respectivos sectores: ABM, Acofarma, Alcampo, Alkar, AmArA, Arbora & Ausonia, ARC Distribución Ibérica; Begano y Casbega (Coca-Cola), Bellota Herramientas, BP Oil, BYG; Cerealis, Conservas Garavilla (Isabel), CPE (Corporación Patricio Echeverría), Farma Lepori, Feyc Rodamientos, Fluidra; Gallego Vilar, Grupo Sos, Hettich, Ikor, INDO, Jofel, Krafft; Laboratorios Liconsa (Grupo Chemo), Mantequerías Arias, Nireo Corporación, PC City, Refrige, Repsol, Sabic (ex General Electric Plastics), Saloni Cerámica, Smartmarket y Soler & Palau, entre otros.

Las intervenciones de Optimización del Inventario de ToolsGroup generan resultados tangibles en mejora de Nivel de Servicio, reducción de inmovilizado en stock y reducción del coste de tratamiento de las urgencias. Las consecuencias en el Balance y Cuenta de Resultados de estas mejoras hacen que los retornos de la inversión sean de tan sólo unos pocos meses.